

---

Lun 12 Gen, 2026

## HUB4FIN, per le imprese che credono nella finanza alternativa

HUB4FIN è il progetto che sblocca il potenziale delle PMI sarde, trasformando la complessità della finanza alternativa in un accesso diretto a capitali, *venture capital* e strumenti FinTech. Un processo del tutto innovativo per le imprese sarde.

La Finanza Alternativa, promossa da enti come **Innexta** (società del sistema camerale italiano), rappresenta per le imprese, specialmente le **PMI**, un insieme di **strumenti di finanziamento che si affiancano al tradizionale credito bancario**. Questo ecosistema è in rapida evoluzione grazie al **FinTech** (tecnologia finanziaria), che democratizza l'accesso ai capitali e supporta la trasformazione digitale delle funzioni finanziarie aziendali.

I passaggi più importanti della finanza alternativa che rappresentano un grande beneficio per le imprese sono:

### Accesso al mercato dei capitali tramite Titoli di debito

Questo passaggio permette alle PMI di finanziarsi direttamente sul mercato senza dipendere unicamente dalle banche, ottenendo capitali per investimenti a medio-lungo termine o per la crescita.

- **Minibond e cambiali finanziarie:** Sono titoli di debito emessi dalle imprese. I Minibond, in particolare, sono ideali per le **PMI mature** che cercano di finanziare piani di sviluppo, acquisizioni o nuovi progetti.
  - **Beneficio per l'impresa:** Consentono di **diversificare le fonti di finanziamento** e di ottenere **capitale a lungo termine** con maggiore flessibilità rispetto ai prestiti bancari. L'emissione di questi titoli, spesso supportata da iniziative come il progetto *Milomb Minibond* di Innexta, spinge inoltre l'azienda a migliorare la sua *governance* e la trasparenza, preparandola a future aperture al mercato.

### Ottenimento di capitale di rischio per crescita e innovazione

Questi strumenti sono essenziali per le aziende con un elevato potenziale di crescita e per quelle più innovative che necessitano di capitale paziente e *know-how* strategico.

- 
- **Venture Capital (VC):** Capitale destinato a **Start-up e PMI innovative** con un forte tasso di crescita potenziale. I fondi VC non forniscono solo liquidità, ma anche un *expertise* gestionale e strategico.
  - **Private Equity (PE):** Capitale investito in **aziende già consolidate** per accelerare la crescita, realizzare operazioni di fusione/acquisizione o processi di consolidamento.
    - **Beneficio per l'impresa:** Offrono un **apporto di capitale di lungo periodo** in cambio di una quota di partecipazione, permettendo all'azienda di crescere senza aumentare l'indebitamento bancario. Il PE e il VC sono partner strategici che aiutano a rafforzare la struttura aziendale e a pianificare l'uscita dall'investimento (*exit*), come la quotazione in Borsa.

## Finanziamento Digitale e Piattaforme (Crowdfunding e Direct Lending)

Il FinTech ha reso questi strumenti accessibili a un vasto pubblico di imprese, spesso aggirando la burocrazia tipica degli intermediari tradizionali.

- **Equity Crowdfunding:** Permette alle **PMI (e start-up)** di raccogliere capitale da una moltitudine di investitori, offrendo in cambio quote societarie.
- **Lending Crowdfunding / Direct Lending:** Piattaforme online che mettono direttamente in contatto le **imprese richiedenti prestiti** con investitori privati o istituzionali.
- **Invoice Trading / Dynamic Discounting:** Strumenti di FinTech che permettono alle imprese di cedere i propri crediti commerciali (*fatture*) a investitori o a piattaforme digitali per ottenere liquidità immediata.
  - **Beneficio per l'impresa:** Forniscono **liquidità rapida (Invoice Trading)**, sono accessibili anche a realtà più piccole (*Crowdfunding*) e offrono **flessibilità** e velocità nelle procedure di ottenimento del credito (*Direct Lending*), spesso a condizioni più competitive o con requisiti meno stringenti rispetto al circuito bancario.

## Supporto alla trasformazione digitale e valutazione del rischio

Innexta, in quanto *fintech company* del Sistema Camerale, non offre solo strumenti di finanziamento, ma anche supporto operativo e consulenza per rendere le imprese *investment-ready*.

- **Assistenza FinTech per i PID (Punti Impresa Digitale):** Iniziative di informazione, formazione e assistenza per aiutare le PMI a integrare soluzioni digitali nelle loro funzioni finanziarie e gestionali.
- **Fintech Digital Index e Strumenti di autovalutazione:** Database e *tool* per aiutare l'imprenditore a individuare la soluzione FinTech più adatta e per monitorare e prevenire la crisi d'impresa (*focus sul rating e sui flussi finanziari*).
- **Valutazione ESG:** Strumenti per misurare la *performance* ambientale, sociale e di *governance* (ESG) delle imprese.
  - **Beneficio per l'impresa:** Questo *know-how* è cruciale per la **pianificazione finanziaria e la prevenzione della crisi**. Essere "preparati" digitalmente e con una buona valutazione del rischio (rating) e ESG **augmenta l'attrattiva** per gli investitori alternativi e migliora la competitività aziendale, un segnale che il mercato guarda sempre più alla sostenibilità e alla trasparenza.

---

Stampa in PDF

[PDF](#)

Ultima modifica

Gio 05 Feb, 2026